

List referencyjny

W okresie sierpień – listopad 2010 roku firma Jarosław Śmietaniak przeprowadził w POCH S.A. kompleksowe warsztaty doradczo-szkoleniowe „**Jak systemowo zwiększać rentowność sprzedaży przedsiębiorstwa POCH S.A.?**” W warsztatach wzięło udział ponad 50 osób w tym z Działu Sprzedaży, Marketingu, Produkcji, Logistyki, Zakupów oraz Jakości.

Celem warsztatów było podniesienie wiedzy o tym:

- jak powstają zyski w przedsiębiorstwie
- jak zespołowo zarządzać zyskami w celu ich zwiększenia
- jak zaprojektować kluczowe systemy podejmowania decyzji, zwiększające zyski naszych głównych grup produktowych i segmentów klientów.

Warsztaty doradczo-szkoleniowe „**Jak systemowo zwiększać rentowność sprzedaży przedsiębiorstwa POCH S.A.?**” stały na wysokim poziomie a zakładane cele zostały osiągnięte, dzięki czemu w chwili obecnej uruchamiamy kilka inicjatyw zmierzających do trwałego zwiększenia zyskowności POCH S.A.

Rekomendujemy Jarosława Śmietaniaka jako partnera w realizacji projektów zwiększających zyskowność przedsiębiorstw.

DYREKTOR
PERSONALNY
Anna Dziubka
Anna Dziubka

PREZES ZARZĄDU
Jarosław Bieszczad
Jarosław Bieszczad

DYREKTOR
SPRZEDAŻY I MARKETINGU
Anna Niedbala-Posiomba
Anna Niedbala-Posiomba